

Bestyrelsens beretning for regnskabsåret 2018.

2018 var forudset til at være et lidt underligt år. Det var præget af omlægningen af regnskabsåret til kalenderår. Året blev derfor kun på 9 måneder med de gener, som vi var delvis forberedt på. Vi blev også overrasket over et solfyldt og mildt 2018 specielt efteråret var mildt, og det betød også, at vores salg af varme ikke var helt som forventet. De faste udgifter skal jo dækkes af bl.a. varmesalg, så vi må acceptere en underdækning på næsten 400.000 kr. Forbrugerne har selvfølgelig også kunnet mærke omlægningen bl.a. i form af en omlægning af betalingerne. Vores information om dette har dog gjort, at der har været forståelse for denne omlægning.

2018 blev også et år hvor vi fik sat nogle flueben. Vestergade blev færdig og fejret med en indvielsesfest i juni måned, hvor Løsnings borgere mødte talstærkt op, en rigtig god dag for byen.

Vi er nu færdige med at skifte målere, så vi nu er i stand til at fjernaflæse alle målere. Næste trin i dette forløb er, at vi skal kunne indsamle disse data via en antenneløsning og ikke som nu hvor data indsamles ved at køre en tur med firmabilen. Vi kan ikke give en dato for hvornår dette punkt nås. Jeg skal dog opfordre stærkt til, at man gør sig fortrolig med programmet e-forsyning, så man via sin pc eller tablet eller mobil kan følge med i sit forbrug.

Flisværket, der jo er vores basisproducent af varme, ser endelig ud til at køre uden problemer. Vi har siden opstart haft problemer med aske. Tjæreborg industri, der har leveret værket har forsøgt med meget og endelig ombygget nogle ting på kedlen, der gør, at det nu ser fornuftigt ud. Vi skal så lige have landet noget om de sidste udskiftninger inden vi afslutter med en forhandling om de sidste betalinger og dermed kan sætte det endelige flueben.

Samarbejdet med Hedensted Fjernvarme er i fortsat udbygning. Vagtsamarbejdet kører, og vi afholder møder på flere forskellige plan. Det sidste initiativ er et spirende samarbejde om kommunikation. Fra bestyrelsens side vil vi gerne blive bedre til at komme i kontakt med vore kunder. Det har tidligere været sådan, at jo mindre vi hørte fra forbrugerne, jo bedre var det. Vi har erkendt, at det er vigtigt, at vi har en god kontakt til vores kunder, og vi skal være bedre til at fortælle hvilket fantastisk produkt vi sælger, og her mener jeg ikke bare varme men komfort. Som fjernvarmeforbruger skal man bare dreje på håndtaget, og så kommer der varme, der oven i købet stort set er produceret som grøn energi. Man skal ikke tænke på opsparing til nyt anlæg eller servicebesøg på eksisterende Kan det blive nemmere????

I 2018 deltog vi for første gang i det landsdækkende "Varmens dag". Vi gentog igen i februar her i 2019 hvor vi bl.a. satte fokus på e-forsyning, der giver den enkelte forbruger mulighed for at følge forbruget via internettet. Vi håber, at vi næste år kommer over 200 gæster. Det er vores succeskriterie

Varmepumper synes at være det nye "sort". Alle taler om hvor nemt og billigt det er, måske skal man lige lave et par udregninger inden man kaster sig ud i det. Løsning Fjernvarme har også kigget på varmepumpe i forbindelse med Daka. Det har tidligere ikke kunnet betale sig, men med nedsættelse af afgifter og gradvis bortfald af PSO afgift har gjort, at vi genvurderer. Vi har i 2018 fået udarbejdet projekt på en 1,2Mwh varmepumpe, der skal fungere sammen med køletårnene på Daka og derudover skal der etableres en ny akkumuleringstank ved den eksisterende ved flisværket. Akkumuleringstanken er pt. i udbud og skulle gerne etableres i løbet af 2019. Vi lånefinansierer denne investering, der er nødvendig for at kunne køre en optimal proces i forhold til spildvarme og flisværk. Det vigtige er at vi undgår at bruge gas. I denne

sammenhæng vil jeg gerne nævne samarbejdet med Daka, som vi er meget glade for. Vi oplever en virksomhed, der i høj grad er interesseret i samarbejde mhp. udnyttelse af spildvarme og grøn energi bl.a i form af bioolie. Vi ser optimistisk på det fortsatte samarbejde.

På de indre linjer i virksomheden har vi i løbet af 2018 fået lavet en strategiplan for Løsning Fjernvarme og på bestyrelsesniveau har vi arbejdet med "Kodeks for godt bestyrelsesarbejde", der bl.a. resulterer i samarbejdet med Hedensted Fjernvarme om en samlet kommunikationsplatform. Begge dele skulle gerne blive synlige på vores hjemmeside, der i øvrigt er kommet i nyt design, som jeg skal opfordre til at man afprøver.

Afslutningsvis vil jeg gerne takke bestyrelseskolleger og medarbejdere for endnu et år, hvor der er blevet knoklet og arbejdet på bl.a. strategi og værdier for vores fælles virksomhed, Løsning Fjernvarme.

Jeg skal hermed overgive beretningen til generalforsamlingens behandling-